

赣州市工业和信息化局

关于做好赣州银行“订单贷”融资业务推广及企业融资需求摸排工作的通知

各县（市、区）工信局、赣州经开区企工局：

为满足新兴产业企业多样化融资需求，摒弃传统银行融资“重历史表现、重资产抵押”的桎梏，破解中小企业“无抵押、融资难”问题，赣州银行创新推出了供应链金融产品“订单贷”，可“以预期订单”先前提供授信额度，助力企业进一步拓展新客户，快速打开产品市场。

为满足企业融资多样化需求，请各县（市、区）积极向本地企业推广赣州银行“订单贷”融资业务，深入摸排企业融资需求，认真填写“赣州银行“订单贷”企业融资需求表”，于9月15日前报市工信局投资科。

联系人：许海明，联系电话：8991195

邮箱：gxwtzk@126.com

- 附件：1. 赣州银行“订单贷”金融产品简介
2. 赣州银行“订单贷”企业融资需求表

2022年9月13日

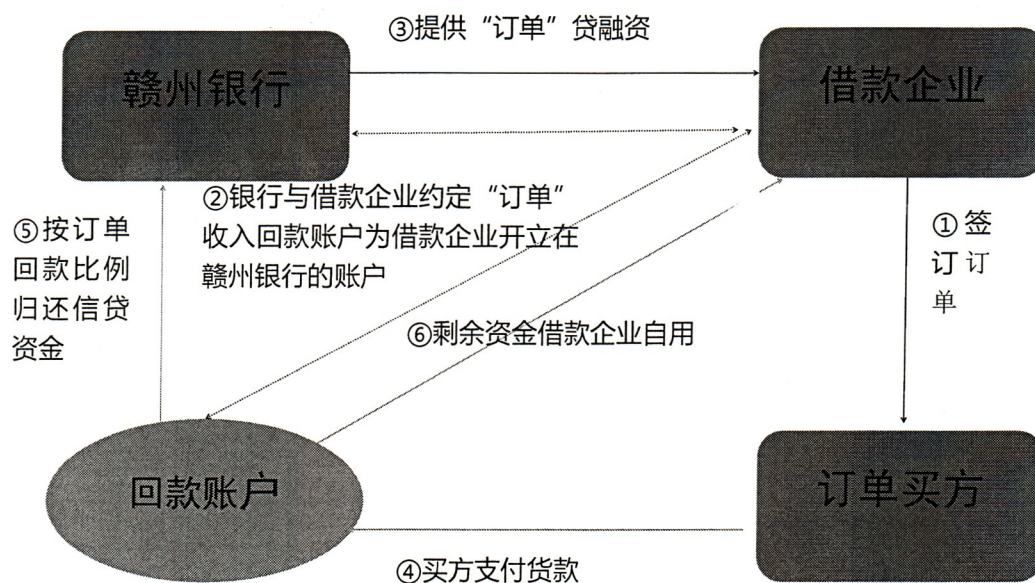


附件 1

赣州银行“订单贷”金融产品简介

赣州银行在开展“赣州市金融专家服务团”实地调研活动中了解到，很多中小科创企业普遍具有“研发投入大、重资产投入小，产品反响好，银行融资难”的共性问题。在深入分析新兴产业企业业务模式的基础上，为切实满足新兴产业企业多样化融资需求，赣州银行摒弃传统银行融资“重历史表现、重资产抵押”的桎梏，破解中小企业“无抵押、融资难”问题，创新推出了供应链金融产品“订单贷”，通过快捷方便的银行融资鼓励企业进一步拓展市场，助力企业实现快速发展。

赣州银行“订单贷”是指借款人凭借优质订单，在锁定订单贷款收入的条件下，由赣州银行提供信贷资金用于满足企业订单生产的资金需求。



目前，赣州银行总行正指导各分支机构与企业洽谈“订单贷”融资模式，通过“以一带面”的方式，让各机构充分掌握“订单贷”组合运用方式，向中小企业积极推荐“订单融资产品”，做大做强赣州银行供应链金融业务，依托优质产品深耕本地市场，高效服务优质中小企业，鼓励企业加大产品研发，融资支持企业拓展市场，银企合作共创“共赢链”。

赣州银行“订单贷”五大优势：

一是解决了企业“担保不足”问题。充分发挥了“供应链金融”本质特征，以优质订单预期收入作为还款来源，锁定订单收入回笼账户即可；

二是摒弃历史交易数据要求，着眼企业的未来发展，可“以预期订单”先前提供授信额度。助力企业进一步拓展新客户，快速打开产品市场；

三是“大订单”提供“大额度”。银行融资额度可达订单金额的70%；

四是以订单付款期限匹配银行信贷期限。抛开传统供应链金融以短期融资为主的模式，“订单贷”期限完全匹配订单付款期限（还可延后3个月），让企业还款无忧；

五是产品适用范围广。“订单贷”可用于满足订单生产的融资需求，不仅可用于购买原材料等经营周转需求，还可用于购置设备等固定资产投资需求。

